SCALE
Consulting Group

Strategiyanı real nəticələrə çevirən regional inkişaf tərəfdaşınız

Scale Consulting Group bazarlara çıxış, investisiya, xarici ticarət, idarəetmə və yerli əməliyyatlar sahələrində konsaltinq və icra xidmətləri göstərir. Strategiyanın hazırlanmasından onun praktiki tətbiqinədək müəssisələrin daha səmərəli, çevik və dayanıqlı inkişafını dəstəkləyirik.

AZ Azərbaycan (mərkəzi ofis)
UZ Özbəkistan
KZ Qazaxıstan
KG Qırğızıstan
TM Türkmənistan



SCALE Consulting Group

Strategiyanı real nəticələrə çevirən regional inkişaf tərəfdaşınız

Biz bazarları təhlil edir, düzgün əlaqələr qurur və layihələrin praktiki icrasını idarə edirik. Bütün bu prosesləri vahid strateji tərəfdaşlıq çərçivəsində həyata keçiririk.

Strategiya
Hədəf bazarını təhlil edir, prioritetləri müəyyənləşdirir və bazara giriş üzrə fəaliyyət planı hazırlayırıq.

Əlaqələr
Türk Dövlətləri Təşkilatına (TDT) üzv ölkələrdə yerli tərəfdaşlar, müvafiq qurumlar və qərar qəbuletmə prosesində iştirak edən şəxslərlə əlaqələr qurur və əməkdaşlıq edirik.

Praktiki icra
Bazar araşdırmasından başlayaraq əməliyyat dəstəyinə qədər layihələrin praktiki icrasını təmin edirik.



Hədəf bazarlarımız

AZ Azərbaycan (regional mərkəz) | UZ Özbəkistan | KZ Qazaxıstan | KG Qırğızıstan | TM Türkmənistan

VAHİD ƏLAQƏ NÖQTƏSİ

Strategiya, əlaqələrin qurulması və praktiki icra — bütün proseslər vahid komanda tərəfindən əlaqələndirilir və idarə olunur.

*Xidmətlərin əhatə dairəsi sektorun xüsusiyyətlərinə, ölkəyə və layihənin tələblərinə uyğun olaraq fərdiləşdirilə bilər.

SCALE Consulting Group

Bazara giriş, investisiya, ticarət və əməliyyatların idarə olunması üçün vahid tərəfdaşlıq platforması

Bazara giriş strategiyasının hazırlanmasından əməliyyatların yerində idarə olunmasına qədər bir-birini tamamlayan beş əsas xidmət istiqaməti üzrə kompleks dəstək təqdim edirik.

01 ***İdarəetmə və Böyümə Məsləhətçiliyi***

Strategiyanın hazırlanması, təşkilati strukturun formalaşdırılması və davamlı inkişaf planının qurulması.

02 ***İnvestisiya və Layihələrin İnkişafı***

İnvestisiya imkanlarının qiymətləndirilməsi, layihələrin strukturlaşdırılması və texniki-iqtisadi əsaslandırmanın hazırlanması.

03 ***Xarici Ticarət və Gömrük***

İxrac və idxal əməliyyatları, ticarət nümayəndə heyətlərinin təşkili və gömrük prosedurlarının idarə olunması.

04 ***Bazara Giriş və Yerli Əməliyyatlar***

Yerli bazarda təmsilçilik, şirkətin təsis edilməsi, bank əməliyyatları və gündəlik fəaliyyətin təşkili üzrə dəstək.

05 ***Korporativ Kommunikasiya və İctimaiyyətlə Əlaqələr (PR)***

Brend nüfuzunun formalaşdırılması və qorunması, media ilə əlaqələrin qurulması və korporativ kommunikasiyanın idarə olunması.



01 İdarəetmə və Böyümə Məsləhətçiliyi

İş proseslərini təkmilləşdirmək, liderlik potensialını artırmaq və təşkilati strukturu gücləndirmək istəyən şirkətlər üçün strateji dəstək.

SCALE Consulting Group

Sürətli böyümə üçün daha güclü idarəetmə sistemi

NƏTİCƏ

Dəqiq müəyyən edilmiş prioritetlər, ölçülə bilən əsas fəaliyyət göstəriciləri (KPI-lar) və tətbiq oluna bilən böyümə planı.

KİMLƏR ÜÇÜN?

Böyümə mərhələsində olan şirkətlər, ailə bizneslər, startaplar və yeni bazarlara daxil olmağı planlaşdıran müəssisələr.

NƏ EDİRİK?

- Biznes strategiyasının hazırlanması və prioritetlərin müəyyənləşdirilməsi
- İş proseslərinin təhlili və əməliyyat səmərəliliyinin artırılması
- Təşkilati inkişafın və idarəetmə strukturunun qiymətləndirilməsi
- Böyümə hədəflərinə uyğun praktiki fəaliyyət planlarının və biznes modellərinin hazırlanması

**Xidmətin əhatə dairəsi müştərinin hədəf bazarına, fəaliyyət göstərdiyi sektora və əməliyyat strukturuna uyğun olaraq müəyyən edilir.*

02 İnvestisiya və Layihələrin İnkişafı

İnvestisiya imkanlarını qiymətləndirmək və layihələrini düzgün strukturlaşdırmaq istəyən investorlar üçün regional dəstək.

SCALE Consulting Group

İnvestisiya ideyasından həyata keçirilə bilən layihə konsepsiyasına qədər

NƏTİCƏ

Texniki-iqtisadi əsaslandırması hazırlanmış, strukturlaşdırılmış və həyata keçirilməsi mümkün olan investisiya layihəsi sənədi.

KİMLƏR ÜÇÜN?

İnvestorlar, sahibkarlar və regionda investisiya layihələri həyata keçirmək istəyən şirkətlər.

NƏ EDİRİK?

- İnvestisiya imkanlarının araşdırılması və sektor təhlilinin aparılması
- Layihənin və biznes modelinin hədəf bazarın tələblərinə uyğunluğunun qiymətləndirilməsi
- Əməliyyat modelinin strukturlaşdırılması, risklərin və kommersiya amillərinin təhlili
- Hüquqi və maliyyə strukturunun, investisiya modelinin və vergi nəticələrinin qiymətləndirilməsi

**Xidmətin əhatə dairəsi müştərinin hədəf bazarına, fəaliyyət göstərdiyi sektora və əməliyyat strukturuna uyğun olaraq müəyyən edilir.*

03 Xarici Ticarət və Gömrük

Azərbaycan və Türk dövlətləri regionunun bazarlarında ixrac və idxal əməliyyatları üzrə kompleks ticarət dəstəyi.

SCALE Consulting Group

İxrac və idxal proseslərinin planlı, nəzarət olunan və bazar yönümlü təşkili

NƏ EDİRİK?

- İxrac üzrə məsləhətçilik: hədəf bazara uyğunluğun qiymətləndirilməsi və potensial alıcıların müəyyənləşdirilməsi
- İdxal üzrə məsləhətçilik: etibarlı təchizatçıların seçilməsi və təchizat xərclərinin optimallaşdırılması
- Bazar araşdırması və ölkə hesabatları: bazar tələbinin və rəqabət mühitinin təhlili
- Gömrük və logistika dəstəyi: gömrük prosedurları və logistika prosesləri üzrə qanunvericiliyin tələblərinə uyğun istiqamətləndirmə

NƏTİCƏ

Hədəf bazarın müəyyənləşdirilməsi, potensial alıcı və təchizatçıların siyahısı, eləcə də tətbiq oluna bilən xarici ticarət fəaliyyət planı.

KİMLƏR ÜÇÜN?

İxrac və idxal əməliyyatları həyata keçirən şirkətlər, istehsalçılar və distribütorlar.

**Xidmətin əhatə dairəsi müştərinin hədəf bazarına, fəaliyyət göstərdiyi sektora və əməliyyat strukturuna uyğun olaraq müəyyən edilir.*

04 Bazara Giriş və Yerli Əməliyyatlar

Azərbaycanda və hədəf ölkələrdə fəaliyyət göstərən şirkətlərin əməliyyat yükünü azaltmaq üçün praktiki dəstək.

SCALE Consulting Group

Bazara girişi və əməliyyat fəaliyyətini yerli komandaların dəstəyi ilə həyata keçiririk

NƏTİCƏ

Yerli bazarda qeydiyyatdan keçmiş, əməliyyat fəaliyyəti qurulmuş və bütün prosesləri vahid əlaqə nöqtəsi vasitəsilə idarə olunan struktur.

KİMLƏR ÜÇÜN?

Azərbaycanda fəaliyyətə başlayan və ya regionda mövcudluğunu genişləndirməyi planlaşdıran şirkətlər.

NƏ EDİRİK?

- Şirkətlərin və nümayəndəliklərin təsis edilməsi və qeydiyyatı proseslərini əlaqələndiririk.
- Yerli görüşləri, səfərləri, tərcümə xidmətlərini və sahə proqramlarını təşkil edirik.
- Bank hesablarının açılması, ödənişlər və əsas yerli əməliyyatlarla bağlı istiqamətləndirmə təqdim edirik.
- Ofis və anbar sahələrinin təşkili, işə qəbul və iş icazələrinin alınması proseslərinə dəstək göstəririk.

**Xidmətin əhatə dairəsi müştərinin hədəf bazarına, fəaliyyət göstərdiyi sektora və əməliyyat strukturuna uyğun olaraq müəyyən edilir.*

05 Korporativ Kommunikasiya və İctimaiyyətlə Əlaqələr (PR)

Brendin tanınmasını artırmaq, korporativ nüfuzu idarə etmək və hədəf auditoriyalarla səmərəli kommunikasiya qurmaq üçün peşəkar dəstək.

SCALE Consulting Group

Brend, media və ictimaiyyətlə əlaqələri vahid strategiya çərçivəsində idarə edirik

NƏ EDİRİK?

- Brend imicini formalaşdırır və şirkətin dəyərlərini əks etdirən kommunikasiya üslubunu müəyyənləşdiririk.
- Mediada görünürlük: xəbər materiallarının, müsahibələrin və press-relizlərin hazırlanmasını və yayılmasını təşkil edirik.
- Böhran vəziyyətlərinin idarə olunması və strateji kommunikasiya planlarının hazırlanması üzrə dəstək göstəririk.
- Korporativ kommunikasiyanı, tədbirlərin təşkilini, sosial media fəaliyyətini və rəqəmsal PR proseslərini idarə edirik.

NƏTİCƏ

Daha geniş tanınan, ardıcıl və nəticələri ölçülə bilən korporativ kommunikasiya sistemi.

KİMLƏR ÜÇÜN?

Yeni brendlər, beynəlxalq şirkətlər, investor cəlb etməyi hədəfləyən startaplar və müxtəlif təşkilatlar.

**Xidmətin əhatə dairəsi müştərinin hədəf bazarına, fəaliyyət göstərdiyi sektora və əməliyyat strukturuna uyğun olaraq müəyyən edilir.*

SCALE Consulting Group

Nəticəyə aparan dörd addım

Hər bir layihədə məqsədləri dəqiqləşdirir, bazarı təhlil edir, praktiki icranı təmin edir və davamlı inkişafı dəstəkləyirik.

1

Məqsəd və Ehtiyacların Təhlili

Məqsədləri, məhsulu və hədəf ölkə ilə bağlı gözləntiləri təhlil edirik.

2

Bazar Təhlili və Strategiyanın Hazırlanması

Bazarı araşdırır və prioritetləri müəyyənləşdirən bazara giriş planını hazırlayırıq.

3

Praktiki İcra

Əlaqələrin qurulmasını, görüşlərin təşkilini və yerli fəaliyyətlərin əlaqələndirilməsini həyata keçiririk.

4

Monitorinq və Böyümə

Fəaliyyətin inkişafını və şirkətin hədəf bazarındakı mövqeyinin möhkəmləndirilməsini davamlı şəkildə dəstəkləyirik.



SCALE Consulting Group

Niyə Scale Consulting Group?

Regionun bazarlarına çıxış zamanı biz yalnız məsləhət xidmətləri deyil, həmçinin əlaqələrin qurulması, proseslərin əlaqələndirilməsi və praktiki icra üzrə dəstək təqdim edirik.

1

Yerli Ekspertiza

Regional bazarların xüsusiyyətlərini və dinamikasını dərindən bilən iş modeli.

2

Güclü İşgüzar Əlaqələr Şəbəkəsi

Müştərilər, investorlar və müvafiq qurumlarla qurulmuş işgüzar əlaqələr.

3

Vahid Əlaqə Nöqtəsi

Araşdırmadan praktiki icraya qədər bütün proseslərin vahid komanda tərəfindən idarə olunması.

4

Sektoral Yanaşma

Hər bir sektorun xüsusiyyətlərinə və müştərinin ehtiyaclarına uyğunlaşdırılmış xidmət modeli.

5

Çoxdilli Kommunikasiya

Türk, Azərbaycan, rus və ingilis dillərində peşəkar ünsiyyət.

6

Uzunmüddətli Əməkdaşlıq

Davamlı ticarət əlaqələrinin qurulması və uzunmüddətli biznes inkişafının dəstəklənməsi.

SCALE
Consulting Group

Regional böyümə hədəflərinizi
birlikdə reallaşdıraq

Azərbaycan və Türk Dövlətləri Təşkilatının (TDT) üzv və müşahidəçi ölkələrinin bazarlarında investisiya, xarici ticarət və bazara giriş proseslərinizlə bağlı əməkdaşlıq üçün bizimlə əlaqə saxlayın.



+994 50 533 37 38

www.scale.az

office@scale.az

TİVİ Plaza, Əhməd Rəcəbli küçəsi 1, Bakı, Azərbaycan

İdarəetmə və Böyümə Məsləhətçiliyi · İnvestisiya və Layihələrin İnkişafı · Xarici Ticarət və Gömrük · Bazara Giriş və Yerli Əməliyyatlar · Korporativ Kommunikasiya və İctimaiyyətlə Əlaqələr (PR)